



Quiénes somos

Azistia nace en 2014 para brindar asistencia integral al paciente, acompañándolo durante su tratamiento y promoviendo permanentemente acciones para mejorar su calidad de vida

Ofrecemos nuestros servicios de manera versátil, adaptándonos a las necesidades de los pacientes y laboratorios

Somos un equipo apasionado y comprometido con el paciente y su familia

AZISTIA



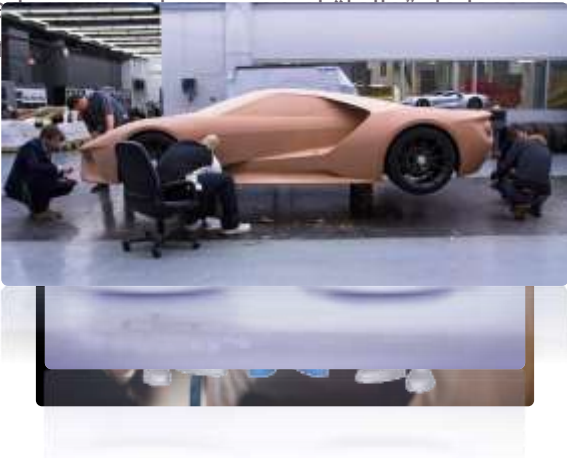
Necesidad Original

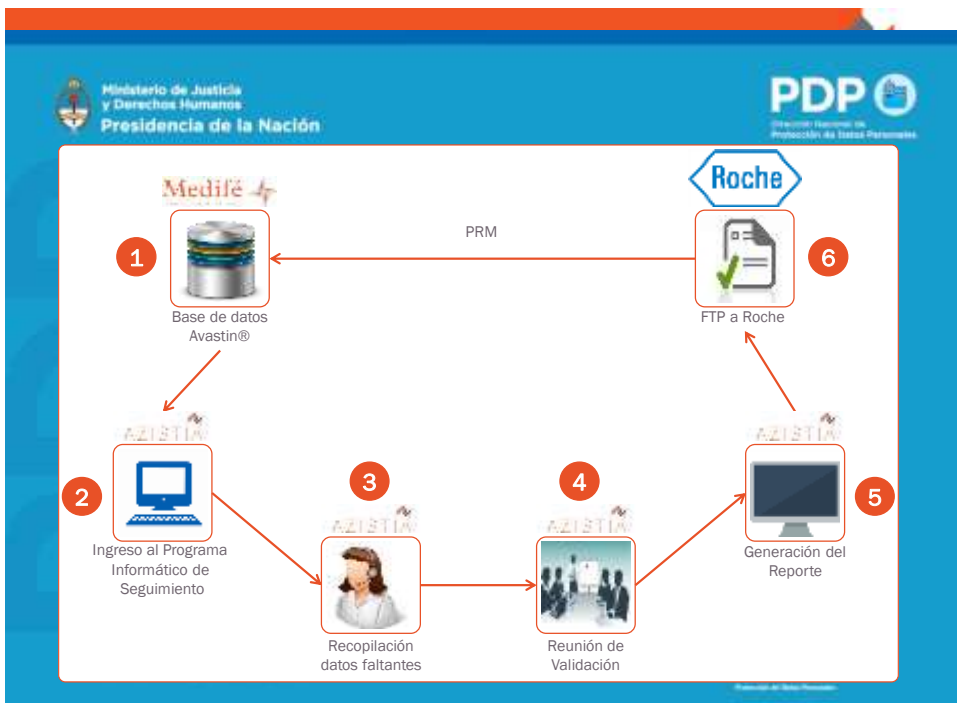
- Necesidad de un sistema de rebajas anti-competencia de su socio FIMB en un ambiente controlado)
 - Empleado que dinamiza los ventas esquema de descuento por volumen a descuento diferenciado por inducción → PRM



Mirada de Azistia

- El negocio no tiene el potencial de negocio que se requiere en Azistia. El proyecto se las de juzgar a contactar a financiera para que se pueda "entender" las necesidades del mismo.





Conclusiones

- Entendemos desde Azistia que la industria farmacéutica y el sistema de salud virarán hacia un esquema similar al PRM en un futuro cercano
- ¿Cuál es el aporte de esta herramienta?:
 - Desde la perspectiva de los laboratorios:
 - Implementar estrategias comerciales por segmento/indicación
 - Entender más profundamente la dinámica de sus productos
 - Proyectar mejor las ventas
 - Desde la perspectiva del sistema de salud:
 - Conseguir mejoras comerciales
 - Optimizar la administración de los datos
 - Entender el valor del producto en la vida real



Conclusiones

- PRM y sus variantes vienen para quedarse...



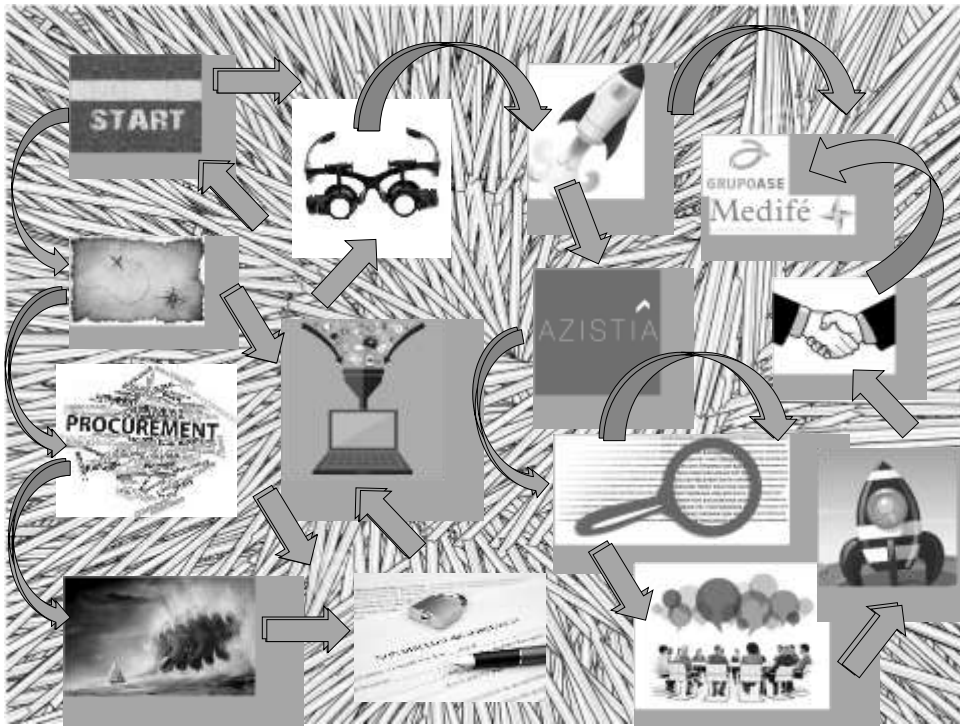
AZUSTIA



The PRM Journey

Diego Fontaiña, IT Business Partner







Doing now what patients need next

AZUSTIA